

Д

«Утверждаю»

-

2022

**Рабочая программа дисциплины
Б1.В.ДВ.05.02 Бизнес-тренинг «Развитие компании»**

Д

-

4

8

144

4

8

.

14

4

2022

1. Место дисциплины в структуре ОП

38.03 Д

4 8
Д -

Д

- ;

;

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине

ПК-2.	Знать: Уметь:

	<p style="text-align: right;">-</p> <p>Владеть:</p> <p style="text-align: right;">-</p>
<p>ПК-3.</p> <p style="text-align: center;">-</p>	<p>Знать:</p> <p style="text-align: center;">-</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p style="text-align: center;">-</p> <p>Уметь:</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p style="text-align: center;">-</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p style="text-align: center;">-</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p style="text-align: center;">-</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p style="text-align: center;">-</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p style="text-align: center;">-</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p>Владеть:</p> <p style="text-align: right;">-</p> <p style="text-align: center;">-</p>

--	--

3. Содержание дисциплины

Тема 1.Постановка задачи развития организации

Тема 2.Основные методологии развития

Д
Д

Д

Тема 3.Социальные отношения и неформальная организация

Д

Тема 4.Уточненная структура парадигмы и модель организации

Д

-

Тема 5.Сравнение парадигм СТОО четырех организаций

-

-

Тема 6.Маркетинговые стратегии поведения компании

Д

-

Д

4. Тематический план

					-
1.		24	2	6	16
2.		24	2	6	16
3.		24	2	6	16

4.		24	2	6	16
5.		24	2	6	16
6.	д	24	2	6	16
		144	12	36	96

5. Виды образовательной деятельности

Занятия лекционного типа

Тема 1. Постановка задачи развития организации

- 1.
- 2.
- 3.

Тема 2. Основные методологии развития

- 1.
2. д
- 3.
- 4.
5. д
- 6.

Тема 3. Социальные отношения и неформальная организация

- 1.
- 2.
- 3.
4. д
- 5.
- 6.
- 7.

Тема 4. Уточненная структура парадигмы и модель организации

- 1.
- 2.
3. д
4. -
5. -
6. -
- 7.
- 8.

Тема 5. Сравнение парадигм СТОО четырех организаций

1. -
- 2.
3. -
- 4.
5. -
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.

- 10.
- 11.
- 12.
- 13.
- 14.
- 15.
- 16.
- 17.
- 18.

Тема 6: Конкуренция и конкурентные стратегии

Д

Д

**Занятия семинарского типа
(практические занятия)**

**Практическое занятие 1.
ТРЕНИНГ «КОРПОРАЦИЯ»**

Продолжительность игры: 6-

Количество участников: 16-

Решаемые задачи / Развиваемые компетенции:

Особенности игры

Д

Основные цели игры

Легенда игры

Задача участников

В результате игры и участники получают опыт

Практическое занятие 2. ТРЕНИНГ «МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЛИНИЕЙ»

Игра состоит из 4-х раундов, в каждом из раундов присутствуют следующие шаги:

Участники принимают управленческие решения по следующим направлениям:

Технические требования:

Результатом участия в бизнес-симуляции становится:

**Практическое занятие 3.
ТРЕНИНГ «СУПЕРМАРКЕТ ИЗМЕНЕНИЙ»**

Продолжительность игры: 8 -

Количество участников: 4 -

Решаемые задачи / Развиваемые компетенции:

Особенности игры

Д -

Основные цели игры

Содержание игры

Легенда игры

Задача участников

Содержание игры

Основной рабочий материал

В результате прохождения симуляции участники смогут

Результат для компании в целом / для представителя бизнеса

**Практическое занятие 4.
ТРЕНИНГ «НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ»**

Особенности игры

Основные цели игры

Легенда и механика игры

Первая часть игры

Во второй части игры

По результатам игры проводится анализ

В результате игры участники получают

**Практическое занятие 5.
ТРЕНИНГ «ПОРТ МЕЧТЫ»**

Продолжительность игры: 4

Количество участников: 4 -

Решаемые задачи / Развиваемые компетенции:

Особенности игры

д -

Основные цели игры

Легенда игры

-

Задача участников

-

-

Механика игры

По результатам игры участники смогут:

**Практическое занятие 6.
ТРЕНИНГ «УПРАВЛЕНИЕ ХОЛДИНГОМ»**

Продолжительность игры: 8 -

Количество участников: 10 -

Решаемые задачи / Развиваемые компетенции:

Описание симуляции

Цель бизнес симуляции

Игровой процесс

Результат

Самостоятельная работа

Практическое занятие 1. Правовые основы организации и ведения бизнеса
р м йм й н рйдл йн

Практическое занятие 2. Сравнительный анализ конкурентных стратегий
р м йм й н рйдл йн

Практическое занятие 3. Разработка бизнес-стратегии компании

р м ймй н рйдл йн

) .

Практическое занятие 4. Собственная конкурентная стратегия

р м ймй н рйдл йн

Практическое занятие 5. Игра «Шахматы».

р м ймй н рйдл йн

Шахматы

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.

Практическое занятие 6. Игра Го

р м ймй н рйдл йн

Го

- 1.
- 2.

6. Критерии оценивания результатов освоения дисциплины

6.1. Оценочные средства и критерии оценивания для текущей аттестации

- 1)
- 2)

1. Требования к выполнению аналитических и проектных заданий

Критерии и показатели оценки:

—
—
—
—
—
—
—
—
—
—
—
—
—
—
—

Критерии оценки:

2. Требования по подготовке задания в форме презентации

-

-

Microsoft PowerPoint.

й м рн

—

—

—

—

—

л й р н м

—

—

—

—

й р н м

—

—

—

—

—

—

Критерии и показатели оценки:

—

—

—

—

—

3. Требования к подготовке рефератов и критерии их оценки

-15%

й м рн

—
—
—
—
—
—
—

Критерии и показатели оценки:

—
—
—
—

4. Требования к выполнению заданий в виде конспекта-обзора и критерии его оценки

-

Критерии и показатели оценки:

—
—
—
—

New Roman

);

Times

—

5. Список вопросов для подготовки к зачету

- 1.
- 2.

3.					
4.					
5. д					
6.				д	
7.					
8. д					
9.					
10.					
11.					
12.					
13. д					
14.					
15.					
16.					
17.					
18.					
19. д					
20.	-				
21.		-			
22.		-			
23.					
24.					
25.	-				
26.					
27.		-			
28.					
29.		-			
30.					
31.					
32.					
33.					
34.					
35.					
36.					
37.					
38.		-			
39.					
40.					
41.					
42.					
43.					
44.			д		
45.					
46.					-
47.					
48.				д	
49.					
50.					

6.2. Оценочные средства и критерии оценивания для промежуточной аттестации

Периодические издания

д
д
д

<https://econs.online/>

7.3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

1.

2. д

3. -

www.chinovnik.uapa.ru/modern/article.php

4.

5. д

д

<https://www.minpromtorg.gov.ru/>

8. Материально-техническое обеспечение

д

д

ima PX 329 DLP

9. Программное обеспечение

Microsoft Open License :

– Microsoft Windows Professional XP, 7, 8, Server Russian;

– Microsoft Office 2003-2016 Russian.

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН
ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

Сертификат: 03B6A3C600B7ADA9B742A1E041DE7D81B0
Владелец: Артеменков Михаил Николаевич
Действителен: с 04.10.2021 до 07.10.2022